



PETER SCHAAF & Managementpartner

Zufriedene Kunden seit 2009



Auszug

Branche

HANDEL

Unternehmensberatung und
Training für den Mittelstand



HIER KLICKEN



Wir lös(ch)en
betriebswirtschaftliche
Themenstellungen!

Mitglied im
B**D****U**
Bundesverband Deutscher
Unternehmensberatungen

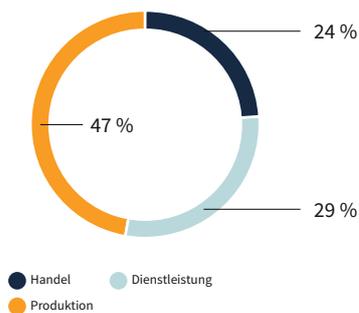
RWS
Seminare



PROBLEM: DIE MARGE DRÜCKT UND DIE LIQUIDITÄT KLEMMT

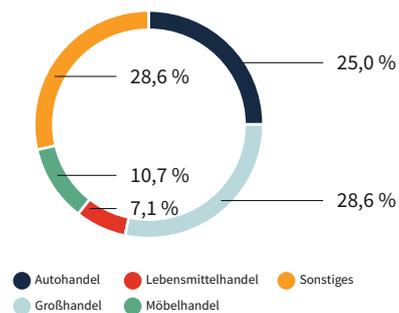
Die Preistransparenz der Abnehmer nimmt von Jahr zu Jahr zu. Der Konkurrenzdruck steigt. Länger werdende Beschaffungszeiten und ungewisse Liefertermine rücken zudem die Frage nach dem optimalen Warenbestand immer stärker in den Fokus unternehmerischer Entscheidungen. Doch: Wird Ihr externes Rechnungswesen (Gewinn- und Verlustrechnung, Bilanz, BWA und Summen- und Saldenliste), über auch Ihr internes Controlling diesen erhöhten Anforderungen auch tatsächlich gerecht? Sind Sie bewusst, mit welchen Produktgruppen Sie bei welchen Kundenverbindungen welche Erträge generieren? Können Sie die Tragweite heutiger unternehmerischer Entscheidungen unter Verwendung Ihres Rechnungswesens für die Zukunft abschätzen? Wir stellen immer wieder fest, dass oftmals eine rückläufige oder schwache Rentabilität zwar grundsätzlich erkannt wird. Es fehlen aber die notwendigen Informationen, um unternehmerische Entscheidungen für die Zukunft auf einer betriebswirtschaftlich belastbaren Basis auch treffen zu können. Zudem: Maßnahmen zur Besserung der Rentabilität bedingen oft notwendige finanzielle Ressourcen, die auch vorhanden sein müssen. Anders ausgedrückt: Je stärker rein finanzielle Themenstellungen Ihren Tagesablauf bestimmen, je öfter Sie mit Ihrer Hausbank über den Kontokorrentrahmen diskutieren müssen, je enger wird Ihr Handlungsspielraum.

Aufteilung der Unternehmen nach Sektoren



Statistiken zum Bereich Handel

Umsatz: 0,4–28,0 Mio. Euro, Ø 7,7 Mio. Euro
Anzahl der Mitarbeiter: 4–120





WIR UNTERSÜTZEN SIE

Wir verstehen uns als Ihr Sparringspartner, der Ihr Unternehmen aus Sicht eines externen Dritten beleuchtet und gemeinsam mit Ihnen die anstehenden Herausforderungen löst. Wir gleichen Ihr externes Rechnungswesen mit den internen Auswertungen der Warenwirtschaft ab. Wir eruiieren gemeinsam mit Ihnen mögliche Optimierungspotenziale, beispielsweise den Warenbestand, in der Warenwirtschaft, bei den einzelnen Kundenverbindungen, in Ihrem Rechnungswesen, in Ihrer Personalstruktur und, und, und... Wir bereiten die Daten so auf, dass Sie eine gute Entscheidungsgrundlage für Ihre unternehmerische Zukunft haben. Natürlich überlegen wir auch gemeinsam mit Ihnen, wie wir Ihren Liquiditätsspielraum künftig vergrößern können. Sollten unbequeme Gespräche mit Lieferanten, Banken oder Mitarbeitern anstehen, so sind wir mit dabei.

GEMEINSAM ZUM ZIEL

Wir hören Ihnen zu! Zahlen sind das eine, Gespräche das andere. Natürlich durchleuchten wir die betriebswirtschaftlichen Zahlen und Fakten, aber: Jedes Unternehmen lebt von seinen Mitarbeitenden. Wir verstehen uns als ein Mitglied Ihres Teams. Gemeinsam setzen wir alles daran, die Kuh vom Eis zu bekommen, auch dann, wenn Ihre Zahlen einmal richtig brennen sollten.

Nähe, die ankommt

BERATUNG & TRAINING FÜR UNTERNEHMEN DEUTSCHLANDWEIT

Wir sind branchenübergreifend und
überregional in ganz Deutschland tätig.

Persönlich und online.



INHALT

Problem: Die Marge drückt und die Liquidität klemmt	2
Wir unterstützen Sie	3
Gemeinsam zum Ziel	3
Beratung & Training für Unternehmen deutschlandweit	4
Handel	8
1. Auto- / Motorradhandel	8
Autohandel I – VW (201)	8
Autohandel II – Honda (207)	8
Autohandel – Kia / Mitsubishi (249)	9
Autohandel – Mercedes / Jaguar (252)	9
Motorradhandel (224)	10
2. Möbelhandel	10
Einzelhandel mit Möbeln I (220)	10
Einzelhandel mit Möbeln II (235)	10
Einzelhandel mit Möbeln III (281)	11
3. Sonstiger Handel	12
Großhandel mit Feuchtraumplatten (209)	12
Großhandel mit Isoliermaterial (211)	12
Großhandel mit Gesellschaftsspielen / Spieleverlag (233)	13
Großhandel Klima- und Lüftungstechnik (246)	13
Großhandel mit Lebensmitteln (276)	14
Gartencenter (258)	15

Auszug

Internethandel mit Hard- und Software (259)	15
Handel mit Maschinenzubehör (273)	16
Handel und Entwicklung von medizinischen Geräten (274)	17
Lebensmittelhandel / Getränkemarkt (275)	18
Kurzportrait Peter SchAAF	19

AUSZUG

Von A – Z

Stichwortverzeichnis

A

- Autohandel
 - Honda 8
 - Mitsubishi / Kia 9
 - Volkswagen 8

E

- Einzelhandel / Möbelhandel / Küchenhandel
 - Möbelhandel I 10
 - Möbelhandel II 10
 - Möbelhandel III 11

G

- Gartencenter 15
- Großhandel
 - Handel mit Feuchtraumplatten 12
 - Handel mit Gesellschaftsspielen 13
 - Handel mit Isoliermaterial / Baustoffe 12
 - Handel mit Klima- und Lüftungstechnik 13

H

- Handel mit Hard- und Software / Internethandel 15

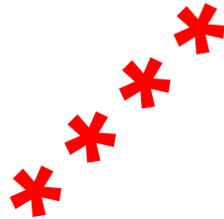
I

- Internethandel 15

M

- Motorradhandel 10

Auszug



KURZPORTRAIT PETER SCHAAF

- ▷ Berufsausbildung zum Bankkaufmann bei der Sparkasse KölnBonn
- ▷ Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität zu Köln mit den Schwerpunkten Bankbetriebslehre, Wirtschaftsprüfung und Steuerrecht
- ▷ Dreijährige Tätigkeit im gewerblichen Aktivgeschäft der Sparkasse Bonn in den Bereichen Marktfolge und Markt Langjährige Managementenerfahrung als betriebswirtschaftlicher Sparringspartner für mittelständische Unternehmen in Themenstellungen wie Finanzierung, Controlling oder Sanierung bei renommierten Beratungsgesellschaften
- ▷ Zudem umfangreiche Erfahrung als Dozent aus mittlerweile mehr als über 2.000 Seminartagen
- ▷ Erfolgreicher Abschluss der Lehrgänge zum „Zertifizierten Unternehmensberater CMC/BDU“ sowie zum „Zertifizierten Restrukturierungs- und Sanierungsexperte RWS“
- ▷ Neben dem beruflichen Werdegang zieht sich die Thematik des „Troubleshooting“ seit vielen Jahren über die private Seite des Unternehmensberaters Peter SchAAF.
- ▷ 1985 trat er in die Freiwillige Feuerwehr Bonn ein und durchlief eine „klassische Feuerwehrkarriere“ von der Grundausbildung, dem Truppführer Lehrgang bis hin zum Abschluss des Gruppenführerlehrgangs im Jahr 1997. Im Jahr 2020 absolvierte er erfolgreich die Ausbildung zum Zugführer.



Brandinspektor Peter SchAAF

19

**Wir löschen
betriebswirtschaftliche
Fragestellungen!**

IHRE MEINUNG
IST UNS WICHTIG

Auszug



Proven Expert

It's All About Trust

Bitte geben Sie uns ein Feedback auf unserer Homepage

www.schaaf-office.de oder...

... direkt auf unserem **Bewertungsportal**.



HIER KLICKEN

PETER SCHAAF & MANAGEMENTPARTNER GMBH

Unterstraße 7d

53859 Niederkassel

02208 92 16 555

info@schaaf-office.de

WWW.SCHAAF-OFFICE.DE

