

PETER SCHAAF & MANAGEMENTPARTNER GMBH

BERATUNG | TRAINING



Neue Impulse für Ihren Erfolg

Wir sind eine Unternehmensberatung für den Mittelstand, deren Fokus auf der branchenübergreifenden betriebswirtschaftlichen Managementberatung liegt. Gemessen am Umsatzvolumen bewegt sich unser typisches Kundenklientel in einer Bandbreite von 2 Mio. bis 20 Mio. Euro.

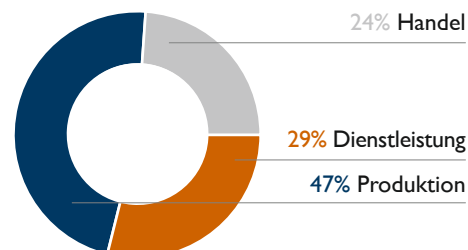
Unser Tätigkeitsspektrum erstreckt sich auf zwei Bereiche:

- **Managementberatung**
- **Training**

Die Peter Schaaf & Managementpartner GmbH ist aktives Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e.V. Der geschäftsführende Gesellschafter ist zudem als Unternehmensberater CMS/BDU sowie als Restrukturierungs- und Sanierungsexperte RWS zertifiziert.

Neben der Managementberatung führen wir Seminarveranstaltungen zu vielfältigen betriebswirtschaftlichen Themen durch. Wir möchten dabei unsere in der Beratungstätigkeit gewonnenen Erkenntnisse praxisorientiert vermitteln – von der Praxis für die Praxis.

Branchenaufteilung der Beratungsmandate



Unser Team



Peter Schaaf
Dipl.-Kaufmann



Christina Zimmermann
Dipl.-Kauffrau



Claudia Meyer
Sparkassen-Fachwirtin



Renate Rupprecht
Sparkassen-Betriebswirtin



Sabine Staffel
Bankkauffrau



Ruth Günther

Managementberatung



Training



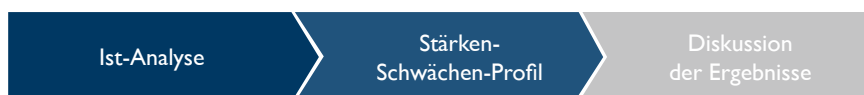
Unternehmenserfolge sichern durch qualifizierte Beratung

Im Mittelpunkt unserer kaufmännisch orientierten Beratungsleistung steht immer der Nutzen unserer Mandanten und ihrer Mitarbeiter. Gemeinsam mit Unternehmen erarbeiten wir konkrete Lösungsvorschläge für die entsprechenden Aufgabenstellungen und setzen diese im Rahmen einer managementorientierten begleitenden Beratung zielgerichtet um.

Vom Erstkontakt zur Mandatierung

Phase I: Das Erstmandat

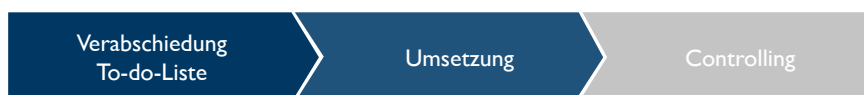
Im ersten Schritt gehen wir von den letzten, aus dem Rechnungswesen des Kunden, verfügbaren Daten aus. So verschaffen wir uns einen Überblick über die Ist-Situation des Unternehmens: Ertrags-, Finanz- und Bilanzlage. In intensiven Gesprächen mit der Geschäftsführung und mit Mitarbeitern erhalten wir darüber hinaus tiefe Einblicke in Strukturen und Abläufe.



Unsere klare Einschätzung der aktuellen wirtschaftlichen Situation, die hieraus resultierenden betriebswirtschaftlichen Handlungsempfehlungen sowie die künftige Ertrags- und Finanzentwicklung werden in einem Beratungsbericht schriftlich dokumentiert. Diesen Bericht besprechen wir mit den Mandanten und oftmals auch im Anschluss daran mit externen Finanzpartnern.

Phase II: Begleitende Beratung

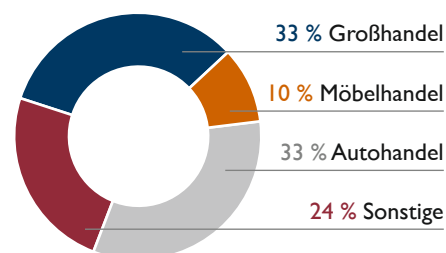
Gerne beraten wir Unternehmen auch über das Erstmandat hinaus. In der Managementberatung stehen wir Unternehmen bei der Umsetzung von konkreten Maßnahmen sowie bei der Implementierung eines der Unternehmensgröße angemessenen Controllings zur Verfügung.



Die Intensität der Begleitung variiert dabei von einem Bilanzbesprechungsmeeting im Jahr bis hin zur Intensivbetreuung von mehreren Tagen pro Woche in Krisensituationen. Wir verstehen uns als betriebswirtschaftlicher Sparringspartner für vielfältige Themenstellungen rund um die von uns betreuten Unternehmen.

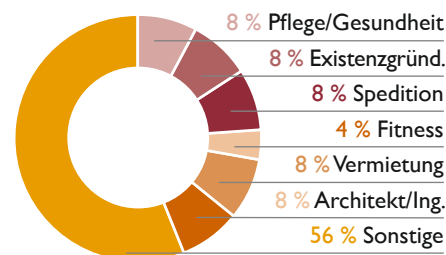
Beratungsmandate Handel

Umsatz 1,0-28,0 Mio €
Anzahl der Mitarbeiter 4-120



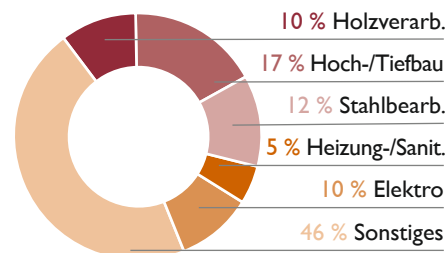
Dienstleistung

Umsatz 0,1-11,1 Mio €
Anzahl der Mitarbeiter 1-260



Produktion

Umsatz 0,3-28,3 Mio €
Anzahl der Mitarbeiter 4-160



Unsere Beratungsleistungen umfassen u. a.:

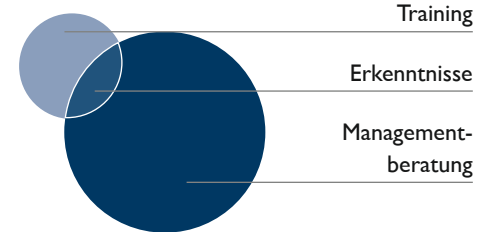
- Betriebswirtschaftliche Analysen
- Entwicklung von Optimierungsmaßnahmen
- Beurteilung von Investitionsvorhaben
- Ableitung von Ertrags- und Finanzplanungen
- Konzeption von Sanierungsgutachten in Anlehnung an IDW-Standard
- Personalentwicklung/Personalsuche und Coaching

Praxisnah, effektiv, nachhaltig: unser Training

Unser Trainingsansatz folgt dem Motto „Von der Praxis für die Praxis“. Das bedeutet, unsere Seminare zu vielfältigen betriebswirtschaftlichen Themen sind so konzipiert, dass wir jederzeit aktuelle Erkenntnisse aus unserer Beratungstätigkeit in unsere Trainings einfließen lassen.

Als erfahrene Managementberater kennen wir die komplexen Herausforderungen mittelständischer Unternehmen sehr genau. Deswegen steigen wir in Trainings dort ein, wo konkreter Handlungsbedarf besteht. Dabei ist für uns wichtig, dass Teilnehmer bereits im Seminar lernen, ihr Wissen im eigenen Umfeld richtig einzusetzen.

Unser Trainingsansatz



Betriebswirtschaftliche Seminare

Unsere Seminare richten sich primär an Fachkräfte von Banken und Sparkassen, aber auch an Führungskräfte aus mittelständischen Unternehmen.

Wir freuen uns, regelmäßig unsere Netzwerkpartner als Gastreferenten begrüßen zu dürfen, die mit ihrer Expertise das Veranstaltungsprogramm bereichern. So können wir neue Entwicklungen in der Finanzbranche und aktuelle Praxisbeispiele kontinuierlich in den Seminaren diskutieren. Ein deutlicher Erfolgsfaktor – für uns und unsere Kunden.



Trainingsthemen (Auswahl)

- Bilanzierung/EÜ/Datev
- Investition/Finanzierung/Planung
- Corporate Finance/
Mergers & Acquisitions
- Markt/Management
- Sanierung/Krise/Restrukturierung
- Diverse sonstige betriebswirtschaftliche Themen

PETER SCHAAF & MANAGEMENTPARTNER GMBH

BERATUNG | TRAINING

Unterstraße 7d
53859 Niederkassel

T 02208 92 16 555

F 02208 92 16 556

info@schaaf-office.de

www.schaaf-office.de

USt-Id.: DE 815068700

Amtsgericht Siegburg, HRB 10497

Geschäftsführer: Dipl.-Kfm. Peter Schaaf

Sitz der Gesellschaft: Niederkassel

